

# Ingénieur Technico-Commercial

Domaine de spécialités :

Electrotechnique, Mécanique, Traitement de Surface, Automatismes

## COMPETENCES

- ✦ Analyser les besoins client et trouver des solutions innovantes pour répondre au cahier des charges.
- ✦ Organiser le process de production (élaboration de gammes spécifiques, création de documents techniques, mise en place d'outillage, industrialisation).
- ✦ Définir les objectifs et les moyens en termes de délais, de coûts et de qualité.
- ✦ Chiffrer et répondre aux appels d'offre. Négocier toutes les clauses (techniques et commerciales) du contrat.
- ✦ Assurer une veille technologique et concurrentielle, identifier les marchés porteurs (secteurs aéronautique civil et militaire, Armement, Nucléaire, Aérospatiale, Industrie), les prospecter.
- ✦ Fidéliser et créer des partenariats avec les clients
- ✦ Suivre les affaires de la prise de la commande à la facture et aux règlements.
- ✦ Gérer les dysfonctionnements ou les conflits.
- ✦ Gérer les salons (Le Bourget, l'A3TS), Création de documents commerciaux.

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2001 à Août 2021 : Ingénieur technico-commercial  
**Groupe BONNANS (500 personnes)** - Traitement de Surface (PMA et Prodem), Mécanique de Précision (SII), Réparation d'ensembles mécaniques (PMA)  
 Sur la zone Sud Est + centre de la France et Export (AREVA, THALES, DCNS, DASSAULT, CNIM, MBDA, NEXTER, Le Piston Français, Vignal Artru, Auvergne Aéronautique)  
**PMA racheté par Satys depuis le 01/05/2021**  
 Chargée de grands comptes, développement de nouveaux projets aéronautiques et intégration de nouvelles sociétés hors secteur aéronautique  
  
 PMA - Figeac Aéro (queue d'empennage du GIAT) - Peugeot (Usinage chimique acier) - Nexter (obus) - Cybernetix (pièces Nautilus) - Areva (réacteur RJH) - Thalès Alénia Space (satellites)  
 PMA Réparation - 1ère démarche commerciale - Liebherr - Equip aéro service - Air Support - Hélicoptère - Ruag  
 SII - Satair (mécanismes de portes) - SKF (Ferrures en Titane) - Intertechnique (obturateurs) - ECT (kits) - DCNS St Tropez (petites coques)  
 Négociation des contrats Eurocopter (2003 et 2009) pour SII, Giat Industries, DCNS, AIA, Cybernetix, Nexter pour PMA  
 Mise en place des procédures douanières pour les exportations  
 Création de documents commerciaux, du nouveau site internet et du film retraçant l'épopée Bonnans.
- 1996-1998 : Centre de Génie Electrique de Marseille-Aix  
 Recherche sur le « *Redresseur triphasé sinusoïdal* » en vue de l'obtention du Diplôme d'ingénieur.
- 1989 - 1996 : Ingénieur technico-commercial  
**Precilec** : Constructeur de moteurs électriques et de capteurs (220 personnes) pour l'Aéronautique et l'Armement (viseur du char Leclerc)  


## CONTACT



06.10.44.18.79



[brigitte.baquey@gmail.com](mailto:brigitte.baquey@gmail.com)



5 Traverse du Lion Noir  
13380 Plan de Cuques

## FORMATION

- 1998 ○ Diplôme d'Ingénieur Electrotechnique  
**le cnam**
- 1994 ○ DEST d'Automatisme Industriel  
**le cnam**
- 1993 ○ DEST d'Electrotechnique  
**le cnam**
- 1988 ○ Maîtrise de Génie Electrique  
**ews**

## LANGUES

Anglais professionnel

Russe à réactiver

## INFORMATIQUE

Pack Office

## INTERETS

Lecture, Natation, Bricolage, Voyages